

hansgysel.com

¡Bienvenido al programa **"Impulso Empresarial 360°"**! Este innovador programa está diseñado para llevar tu empresa al siguiente nivel en 12 sesiones estratégicas. Cada sesión está cuidadosamente diseñada para proporcionarte las herramientas, estrategias y conocimientos necesarios para enfrentar los desafíos empresariales con confianza y alcanzar el éxito sostenible que deseas.

Te cuento un poco más sobre mi, tengo más de una década de experiencia como consultor y asesor empresarial, he dejado mi huella en más de 400 PYMES en seis países diferentes.

Mi trayectoria incluye el reconocimiento como Responsible Leader por la BMW Foundation y haber multiplicado la facturación en Banca de Inversión diez veces en diez años. He impactado a más de 21,000 personas a través de talleres y conferencias, contando entre mis clientes con empresas como Coca-Cola y Johnson & Johnson.

Además, soy autor de tres libros sobre liderazgo, ventas y finanzas, con más de 20,000 copias vendidas. Mi formación académica incluye un Máster en Finanzas, Certificación como Analista Financiero Europeo, Master en Ventas en Yale University, y certificados en liderazgo, coaching y psicoterapia transformacional. Mi compromiso es seguir impulsando el crecimiento y la excelencia empresarial a nivel global.



CALENDARIO DE SESIONES

Aquí encontrarás la fecha y horario de nuestras sesiones, especialmente diseñadas para potenciar tu crecimiento personal y profesional. Cada sesión ha sido cuidadosamente elaborada por expertos en diferentes áreas para brindarte herramientas prácticas y conocimientos valiosos. ¡Sumérgete en el aprendizaje y descubre nuevas formas de alcanzar tus metas!

DIA	SESIÓN
27 junio	Sesión 1: Fortaleciendo tu Mente
4 julio	Sesión 2: Diseñando Estrategias de Negocios
11 julio	Sesión 3: La Pizza de la Prospección
18 julio	Sesión 4: Construyendo Relaciones Sólidas
25 julio	Sesión 5: Dominando los Gatillos Mentales
1 agosto	Sesión 6: Cierre de Ventas y Referidos
8 agosto	Sesión 7: Flujo de Efectivo y Endeudamiento
15 agosto	Sesión 8: La Rentabilidad

CALENDARIO DE SESIONES

Aquí encontrarás la fecha y horario de nuestras sesiones, especialmente diseñadas para potenciar tu crecimiento personal y profesional. Cada sesión ha sido cuidadosamente elaborada por expertos en diferentes áreas para brindarte herramientas prácticas y conocimientos valiosos. ¡Sumérgete en el aprendizaje y descubre nuevas formas de alcanzar tus metas!

DIA	SESIÓN
22 agosto	Sesión 9: Los 7 Indicadores Clave
29 agosto	Sesión 10: Maximizando la Productividad
5 septiembre	Sesión 11: Equipos de Alto Rendimiento
12 septiembre	Sesión 12: Inteligencia Artificial
19 septiembre	Sesión 13: Finanzas Personales
26 septiembre	Sesión 14: Niveles de Conciencia

“Cada vez que veas un negocio exitoso, fue porque alguna vez alguien tomó una decisión valiente”.

– Peter Drucker, consultor de gestión y educador

PLAN DE ACCIÓN

Descriptivo de sesiones

- **Fortaleciendo Tu Mente:** En esta primera sesión, nos sumergiremos en el poder de la mentalidad empresarial. Descubrirás cómo superar miedos y ansiedades, desarrollar resiliencia y cultivar una motivación intrínseca para impulsar tu negocio hacia el éxito continuo.
- **Diseñando Estrategias de Negocios:** En esta sesión, aprenderás a desarrollar y ejecutar estrategias efectivas que maximicen la competitividad y rentabilidad de tu empresa. Desde el análisis de mercado hasta la planificación estratégica, te equiparemos con las herramientas necesarias para tomar decisiones informadas y posicionarte para el éxito.
- **La Pizza de las 17 Formas de Prospeccionar:** Descubre las diversas técnicas de prospección para expandir tu base de clientes. Desde eventos hasta redes sociales, exploraremos cómo aplicar cada estrategia de manera efectiva para captar nuevos clientes potenciales y aumentar tus ingresos.
- **Construyendo Relaciones Sólidas:** En esta sesión, aprenderás a conectar de manera efectiva con tus clientes, creando relaciones duraderas y rentables. Desde la creación de confianza hasta la preclasificación de clientes, te proporcionaremos las herramientas necesarias para fortalecer tus relaciones comerciales.
- **Dominando los Gatillos Mentales en las Ventas:** Profundiza en el poder de los gatillos mentales para influir en el proceso de ventas. Aprende a aplicar técnicas psicológicas que mejoren tus tasas de conversión y la efectividad de tus estrategias de ventas.
- **Maestría en Ventas: Manejo de Objeciones, Cierres Eficaces y Generación de Referidos:** Perfecciona tus habilidades en el manejo de objeciones, técnicas de cierre y la generación de referidos. A través de técnicas avanzadas y ejercicios prácticos, aprenderás a cerrar acuerdos de manera efectiva y generar una red sólida de referidos.

PLAN DE ACCIÓN

Descriptivo de sesiones

- **Optimización del Flujo de Efectivo y Estrategias de Endeudamiento:** Sumérgete en las técnicas avanzadas de gestión financiera para maximizar el flujo de efectivo y utilizar estratégicamente la deuda para expandir tu negocio de manera sostenible.
- **Maximizando la Rentabilidad:** Descubre estrategias clave para aumentar la rentabilidad de tu negocio mediante la optimización de operaciones y la reducción de costos.
- **Los 7 Indicadores Clave de Desempeño:** Aprende sobre los siete indicadores clave que todo negocio debe monitorear para asegurar su crecimiento y éxito a largo plazo.
- **Maximizando la Productividad:** Descubre métodos prácticos para integrar y sincronizar las estrategias aprendidas en tu rutina diaria y operaciones de negocio para alcanzar el máximo rendimiento.
- **Construyendo Equipos de Alto Rendimiento:** Aprende a construir y liderar equipos de alto rendimiento, abordando los desafíos y oportunidades de trabajar con una fuerza laboral diversa.
- **Impulsando tu Negocio con Inteligencia Artificial:** Explora cómo la inteligencia artificial puede transformar y potenciar tu negocio en múltiples áreas, desde la automatización de tareas hasta la personalización del servicio al cliente.
- **Dominando tus Finanzas Personales para Alcanzar la Libertad Financiera:** Gestiona y optimiza tus finanzas personales para construir una base sólida para tu libertad financiera, tanto a nivel personal como empresarial.
- **Explorando los Niveles de Consciencia de David Hawkins:** Sumérgete en la teoría de los Niveles de Consciencia de David Hawkins para mejorar la cultura organizacional, la comunicación interna y el liderazgo en tu negocio.

TRANSFORMACIÓN GARANTIZADA

Al embarcarte en nuestro programa, te comprometes con un viaje de transformación personal y profesional. Al completar este programa, puedes esperar experimentar los siguientes cambios significativos:

1. **Desarrollo Profesional Avanzado:** Adquirirás habilidades prácticas y conocimientos especializados que te permitirán destacarte en tu campo profesional y alcanzar nuevos niveles de éxito.
2. **Liderazgo Consciente:** Aprenderás a liderar con conciencia y empatía, inspirando a otros a alcanzar su máximo potencial y creando un impacto positivo en tu entorno laboral y más allá.
3. **Dominio en Ventas y Finanzas:** Obtendrás una comprensión profunda de los principios fundamentales de ventas y finanzas, permitiéndote tomar decisiones estratégicas y alcanzar tus objetivos comerciales con confianza.
4. **Crecimiento Personal:** Experimentarás un crecimiento personal significativo, descubriendo nuevas perspectivas, fortaleciendo tu mentalidad y desbloqueando tu verdadero potencial.
5. **Red de Contactos Ampliada:** Tendrás la oportunidad de conectarte con una red diversa de profesionales talentosos y apasionados, lo que te abrirá puertas a nuevas oportunidades y colaboraciones en el futuro.

Nuestro compromiso es guiarte hacia una transformación integral que te lleve más cerca de tus metas y te impulse hacia el éxito duradero. ¡Prepárate para alcanzar nuevos horizontes y descubrir todo tu potencial!

www.hansgysel.com

¡SÚMATE AHORA!

Obtén la tarifa exclusiva de lanzamiento



www.hansgysel.com/ie360



5568910682



contacto@hansgysel.com



www.hansgysel.com